

Gestalten Sie die Zukunft der nachhaltigen Vorsorge in der Schweiz. als **«Leiter:in Geschäftsentwicklung BVG und Mitglied der Geschäftsleitung (w, m, d) 80 – 100%, Zürich»**. Bei Nest führen Sie nicht nur ein Team – Sie setzen Impulse, die den Unterschied machen. Mit Ihrer strategischen Weitsicht dem Fachwissen im BVG und Ihrem Gespür für Menschen prägen Sie ein Kundenerlebnis, das Vertrauen schafft, Werte lebt und nachhaltiges Wachstum ermöglicht.

Nest - Echte Nachhaltigkeit seit 1983

Nest ist die führende ökologisch-ethische Pensionskasse in der Schweiz mit über 4'200 Firmen, 33'000 Versicherten, einem verwalteten Vermögen von über 4 Milliarden Franken und 40 Mitarbeitenden an zwei Standorten in Zürich und Genf. Unser Leitgedanke seit 1983: Wir sorgen für eine sichere Vorsorge durch eine transparente und nachhaltige Anlagepolitik.

Auf diese Kernwerte baut Nest:

 **Teamwork** – ist unser Fundament.

 **Empathie** – sowohl im Team als auch gegenüber unseren Kund*innen.

 **Eigenverantwortung** – ist unser Credo auf jeder Stufe.

 **Authentische Nachhaltigkeit** – wir handeln ökologisch, sozial und ökonomisch verantwortungsvoll.

 **Offenheit und Mut für Neues** – wir fördern kreatives Denken und heissen Veränderungen willkommen.

Ihre Zuständigkeiten

In dieser strategisch zentralen Rolle übernehmen Sie die Verantwortung für die Geschäftsentwicklung sowie die Führung der beiden Bereichsleitenden und eine Fachperson im Marketing. Sie wirken aktiv an der Ausrichtung und Weiterentwicklung unserer Organisation mit und tragen zur nachhaltigen Stärkung sowie Weiterentwicklung des Kundenerlebnisses bei.

- **Führung und Entwicklung:** Leitung und Weiterentwicklung des Beratungsteams, Aufbau eines professionellen Marketings sowie aktive Unterstützung des Standorts in Genf
- **Strategische Planung:** Verantwortung für die Weiterentwicklung der Vertriebs- und Beratungsleistungen
- **Strategische Umsetzung:** Mitwirkung bei der Umsetzung der Strategie des Stiftungsrates
- **Nachhaltiges Kundenerlebnis:** Sie schaffen gemeinsam mit den Fachbereichen ein nahtloses, wirkungsvolles und nachhaltig gelebtes sowie bindendes Kundenerlebnis
- **Präsentationen & Verkauf:** Durchführung von Beratungsveranstaltungen und überzeugende Repräsentation von Nest gegenüber Direktkunden, Brokern, und Partnern
- **Netzwerkpflege:** Ausbau und Pflege zu Brokern sowie anderen Marktpartnern (eigenes Netzwerk von Vorteil)
- **Angebotsentwicklung:** Koordination und Mitarbeit bei der Erstellung von Offerten für neue und bestehende Kunden in enger Zusammenarbeit mit dem Vorsorgebereich
- **Digitalisierung:** Prozessoptimierungen und Digitalisierung in den Bereichen Vertrieb und Beratung
- **Marketing:** Marketingstrategie mitentwickeln sowie Verantwortung für die Umsetzung
- **Koordination:** Enge Zusammenarbeit mit den Vorsorgeteams (Kundenservice und Leistungen) zur Abstimmung und Optimierung der Schnittstellen

Ihr Profil

- **Fachliche Qualifikationen:** Mehrjährige Berufserfahrung in der beruflichen Vorsorge (2. Säule) und dem Vertrieb zwingend, mit Freude daran, komplexe Sachverhalte einfach zu erklären
- **Aus- und Weiterbildung:** Relevante Erstausbildung sowie abgeschlossene Weiterbildung im Bereich Pensionskassen oder Sozialversicherungen und Idealerweise im Vertrieb
- **Führungserfahrung:** Mind. acht Jahre Erfahrung in der Leitung von Teams mit kooperativem, wertschätzendem Führungsstil
- **Serviceorientierung:** Ausgeprägte Kundenorientierung und hoher Anspruch an Qualität und Wirkung im Kundenkontakt
- **Werte:** Glaubwürdiges Teilen besonders des Wertes Nachhaltigkeit
- **Persönlichkeit:** Positives Auftreten, empathisch, unternehmerisch denkend und überzeugend in der Kommunikation
- **Sprachen:** Sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Französischkenntnisse zwingend, Englischkenntnisse wünschenswert

Was Sie von uns erwarten können

- **Wirkungsvolle Führungsaufgabe:** Sie gestalten die strategische Entwicklung unseres Beratungsangebots und gestalten die Qualität des Kundenerlebnisses entscheidend mit
- **Mitgestaltung:** Strategisch bedeutende Position mit hohem Einfluss auf die Kundenbeziehung und Geschäftsentwicklung
- **Attraktive Rahmenbedingungen:**
 - Sechs Wochen Ferien
 - Flexible Arbeitszeitmodelle & Home-Office
 - Moderne Büros im Herzen Zürichs
 - Wahlpläne beim Sparanteil der Pensionskasse
 - Beteiligung an individuellen Weiterbildungen
- **Zusammenarbeit auf Augenhöhe:** Kollegiales Umfeld mit Wertschätzung, Vertrauen und viel Raum für Initiative

Wenn Sie bereit sind, Ihre Erfahrung, Ihre Führungsstärke und Ihre Leidenschaft für nachhaltige Werte einzubringen, erwartet Sie bei Nest eine Aufgabe mit Gestaltungsspielraum. Werden Sie Teil einer Organisation, die seit 40 Jahren beweist, dass wirtschaftlicher Erfolg und gesellschaftliche Verantwortung Hand in Hand gehen. Gestalten Sie mit uns die Vorsorge von morgen – heute.

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen an: bewerbung@nest-info.ch. Bei Fragen steht Ihnen Diana Tschannen (diana.tschannen@nest-info.ch) gerne zur Verfügung.

Bewerbungsfrist: Bitte bewerben Sie sich bis zum 31.08.2025.

Nest steht für Vielfalt und Chancengleichheit. Wir begrüssen alle qualifizierten Bewerbungen unabhängig von Herkunft, Geschlecht, Alter oder anderen geschützten Merkmalen.

Für diese Vakanz berücksichtigen wir keine Dossiers von Personalvermittlern.